Digitalisierung bei Funk Insurance Brokers AG

Lunch@Metagon - 26.09.2017



Vertreten durch: Matthias Meier, Unternehmensentwicklung

Zahlen und Fakten



Familiengeführt seit 1879, heute in der 5. Generation



Schweiz

5 Standorte: Bern, Basel, Luzern, St.Gallen, Zürich 1986

Gründung in der Schweiz



Mittelstand

Unsere Dienstleistungen sind auf Unternehmen ausgerichtet



Wachstum

Zusammen mit unseren Kunden wachsen wir seit unserer Gründung nachhaltig QM

ISO 9001 zertifiziert

80

Mitarbeitende 75% mit höherer Fachausbildung

Ausgangslage

Externe Faktoren

- Steigender Markt- und Margendruck
- Sinkende Kundenrentabilität
- Steigende Leistungsansprüche der Kunden

Interne Faktoren

- Zunehmende Ineffizienz (manuelle T\u00e4tigkeiten)
- Signifikant hohe Fehlerquote (Datenqualität)
- Veraltete Technologie (IT-Verfügbarkeit)

Ziele

- 1. Steigerung Kundenzufriedenheit (Rentabilität)
 - 2. Reduktion Medienbrüche (Datenqualität)
- 3. Prozessoptimierung in der Dreiecksbeziehung (Kunde, Versicherer, Broker)

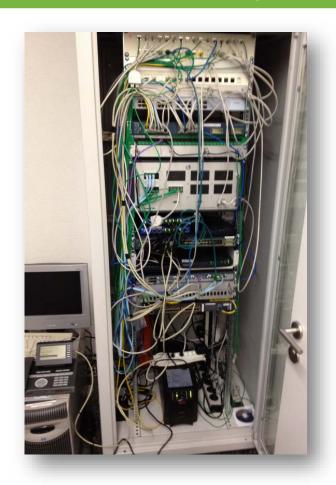


2 - Phasenplan

1. Phase: Outsourcing IT

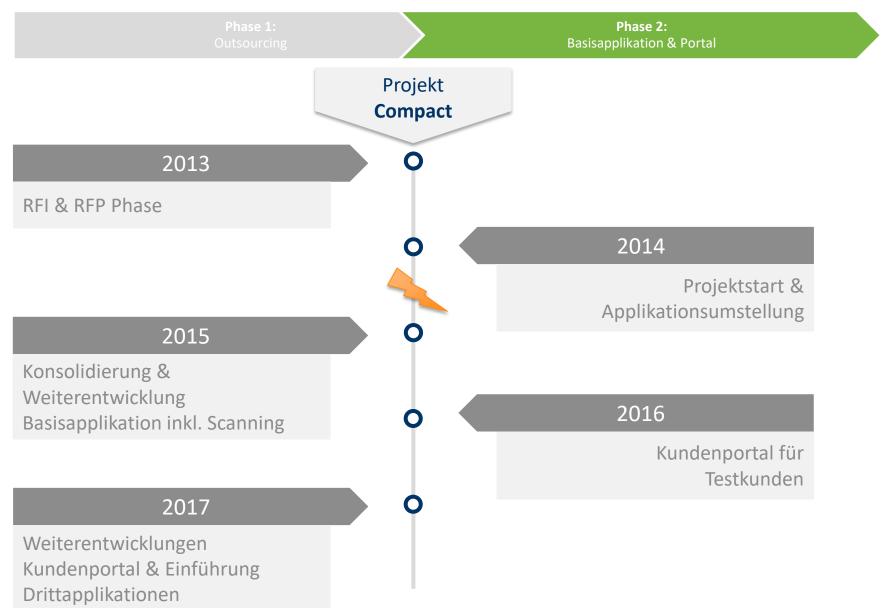
Phase 1: Outsourcing





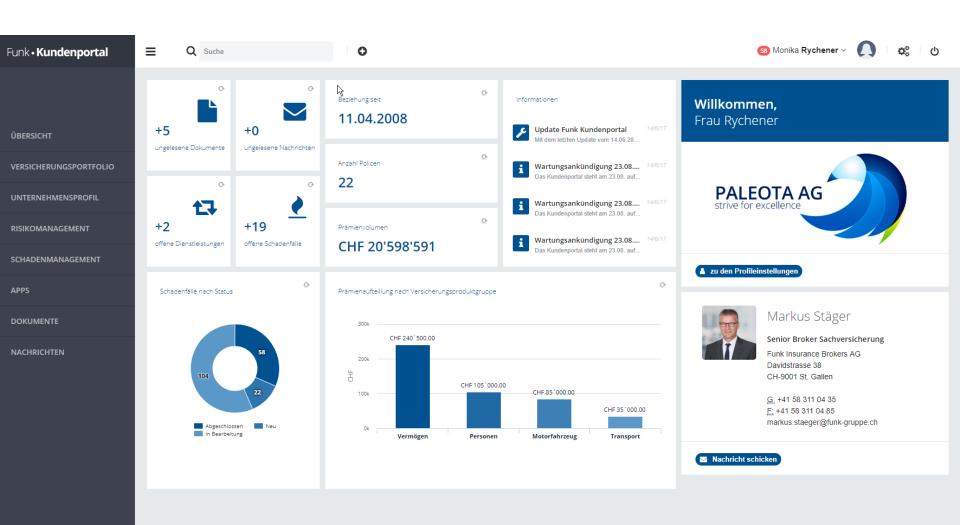


2. Phase: Basisapplikation & Einführung Kundenportal

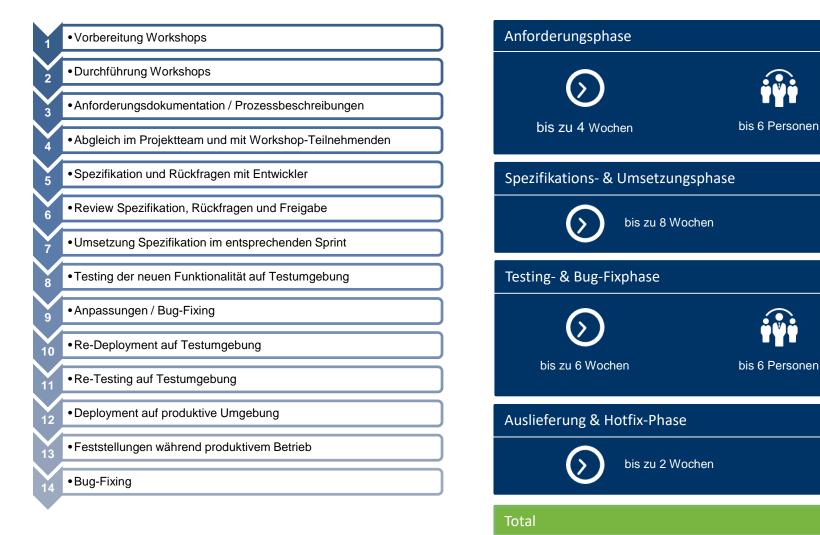


Digitalisierung

Funk Kundenportal



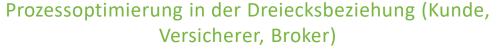
Prozess: von der Anforderung bis zur Auslieferung



bis zu 4 Monate

What we achieved so far...







Leesons learned...

1. Realistisch planen

«...es dauert oftmals länger als geplant...»

2. Klare Vorstellung haben vom Endprodukt

«...jemand muss sich mit dem gewünschten Ergebnis aktiv auseinandersetzen...»

3. Umsetzungspartner auf Augenhöhe wählen

«...Firmengrösse, Kultur und Branchenwissen beeinflussen den Projektverlauf...»

4. Anforderungen visualisieren

«...was man sieht, versteht man besser...»

5. Tue gutes und sprich darüber

«...aktive Kommunikation mit involvierten Stakeholders steigert Akzeptanz...»

Die beste Empfehlung. Funk.

